

Раджабова Маннаба Гусенмагомедовна
Дагестанский государственный университет

Правовой статус и особенности деятельности некоммерческих организаций

Аннотация. Статья посвящена исследованию специфики правового статуса и экономических особенностей деятельности некоммерческих организаций в Российской Федерации как самостоятельного сектора экономики, выполняющего важные социально-экономические функции. В статье анализируются цели создания некоммерческих организаций, их организационно-правовые формы, специфика ограниченной правоспособности, особенности формирования и использования финансовых ресурсов некоммерческих организаций, зависимость от внешних источников финансирования. В статье также исследуются аспекты двойственного характера деятельности некоммерческих организаций, сочетающей уставную деятельность и строго ограниченную допустимыми пределами предпринимательскую деятельность, значение финансовой прозрачности и целевого использования средств. Рассматриваются основные теоретические подходы к анализу некоммерческого сектора - экономический, гражданско-правовой и бухгалтерский – с точки зрения их вклада в понимание экономической природы сектора НКО.

В результате исследования обобщены ключевые признаки, отличающие некоммерческие организации от коммерческих структур по юридическим, экономическим, организационным и социально-политическим параметрам, а также обоснована их роль в перераспределении ресурсов, снижении социального неравенства, в обеспечении социальной устойчивости, развитии общества и повышении эффективности социально-экономической политики государства.

Ключевые слова: некоммерческий сектор, правовой статус, источники финансирования, уставная деятельность, предпринимательская деятельность, нормативное регулирование.

Radzhabova Mannaba Gusenmagomedovna
Dagestan State University

Legal status and specific activities of non-profit organizations

Abstract. The article is devoted to the study of the specifics of the legal status and economic features of the activities of non-profit organizations in the Russian Federation as an independent sector of the economy performing important socio-economic functions. The article analyzes the purposes of establishing non-profit organizations, their organizational and legal forms, the specifics of limited legal capacity, as well as the features of the formation and use of financial resources of non-profit organizations and their dependence on external sources of funding. The article also examines the aspects of the dual nature of non-profit organizations' activities, which combine statutory activities with entrepreneurial activities strictly limited by permissible boundaries, as well as the importance of financial transparency and the targeted use of funds. The main theoretical approaches to the analysis of the non-profit sector—economic, civil law, and accounting—are considered in terms of their contribution to understanding the economic nature of the non-profit sector.

As a result of the study, the key features that distinguish non-profit organizations from commercial entities in legal, economic, organizational, and socio-political terms are summarized, and their role in the redistribution of resources, reduction of social inequality, ensuring social

stability, societal development, and improving the effectiveness of the state's socio-economic policy is substantiated.

Keywords: nonprofit sector, legal status, sources of financing, statutory activities, entrepreneurial activity, regulatory framework.

Некоммерческая сфера экономики сегодня является неотъемлемым элементом современной рыночной системы и выступает полноправным участником социально-экономических процессов наряду с государством и коммерческим сектором. В современной экономической теории совокупная деятельность некоммерческих организаций (НКО) рассматривается как самостоятельный сектор экономики, получивший признание под названием «третий сектор», занимающий промежуточное положение между государственным (первым) и коммерческим (вторым) секторами, заимствуя и сочетая в себе признаки обоих: от государственного - ориентацию на общественные интересы и решение социально значимых задач; - от коммерческого - организационную самостоятельность и использование рыночных механизмов функционирования.

Многие российские экономисты подчеркивают важность и необходимость деятельности НКО как самостоятельного элемента социально-экономической системы страны, играющего значимую роль в решении актуальных социальных проблем и удовлетворении общественных потребностей, не обеспечиваемых в полной мере рыночными механизмами и государственным регулированием. Деятельность НКО способствует модернизации социальной сферы, повышению качества социальных инвестиций и развитию межсекторного сотрудничества.

Благодаря гибкости, общественной ориентированности и способности привлекать частные ресурсы на общественно полезные цели, некоммерческие организации заполняют критические ниши в социально-экономической инфраструктуре, непосредственно влияя на качество жизни населения. Ключевые сферы деятельности НКО охватывают: образование и просвещение, здравоохранение и социальное обслуживание, культуру и искусство, экологическую защиту, благотворительность и волонтерство, правовую поддержку и защиту прав граждан, развитие местного самоуправления, научные исследования социального характера и многие другие.

Основные подходы российских исследователей к обоснованию необходимости существования некоммерческих организаций представлены в таблице 2.

Позиции российских исследователей по обоснованию необходимости существования некоммерческих организаций [3, 5, 11].

Авторы	Сущность позиции
Грищенко А.В.	«...участие организаций некоммерческого сектора в качестве эффективного поставщика социальных услуг населению коррелирует с обозначенными на государственном уровне направлениями развития рынка социальных услуг, а именно: некоммерческие организации являются важнейшим стратегическим ресурсом модернизации социальной сферы России»
Косыгина К.Е.	«...существование НКО объясняется тем, что они покрывают неудовлетворенный государством и рынком спрос потребителей на общественные блага»
Горячева В. Р.	«Некоммерческие организации становятся стратегическими партнерами государства и бизнеса, помогают повысить эффективность и качество инвестиций в любое направление социальной сферы... некоммерческий сектор имеет мощный потенциал решения проблем в сферах образования, науки, культуры, правозащитной деятельности, социальной сфере, организации взаимовыгодного межсекторного сотрудничества, координации интересов различных групп граждан.»
Никовская Л.И., Якимец В.Н.	«...полноценная социальная политика государства возможна тогда, когда государство совместно с другими субъектами гражданского общества вырабатывает стратегию и приоритеты социальной политики и организует их практическое воплощение совместными усилиями»
Вениченко К.Ю., Гелета И.В.	«В гражданском обществе третий сектор формирует некий баланс интересов между государственным и частным секторами, которые не способны в полной мере удовлетворить общественные потребности»
Бабичев И.В., Демина С.В.	«...некоммерческие организации служат уникальной цели, восполняя дисфункции в государственной социальной политике»
Скворцов В.Н.	«Некоммерческие организации являются посредником между обществом и государством...»
Дудина И.М., Ефимова Е.Г.	Третий сектор представляется как сектор, который наиболее тесно связан с развитием гражданского общества, поддержанием высокой социальной активности и уровня жизни граждан, их объединением с целью самореализации и достижения общественно-полезных результатов. Именно поэтому некоммерческие организации предоставляют услуги в социальной сфере (образование, культура, воспитание, творчество и др.)
Дылдина А.С., Шарков А. В.	Третий сектор выполняет ряд важных функций в обществе, можно выделить экономические (создают рабочие места, уплачивают налоговые платежи, привлекают средства в социальную сферу), политические (осуществление общественного контроля, выступление с экспертной точкой зрения по ключевым вопросам общественной жизни, которые беспокоят население) и социальные (реализация благотворительных программ, социальных проектов, помощь лицам с ограниченными возможностями здоровья, социально незащищенным слоям населения и т.п.)

Современное состояние и практическая значимость некоммерческого сектора в Российской Федерации характеризуется следующими статистическими данными. В настоящее время в России наблюдается устойчивый рост количества зарегистрированных НКО, сопровождающийся расширением спектра оказываемых ими услуг и географии присутствия. Согласно данным Министерства юстиции Российской Федерации и Федеральной службы государственной статистики, в период с 2012 по 2024 гг. общее число зарегистрированных НКО демонстрирует положительную динамику, несмотря на определенные колебания в отдельные годы (см. рис. 1.)

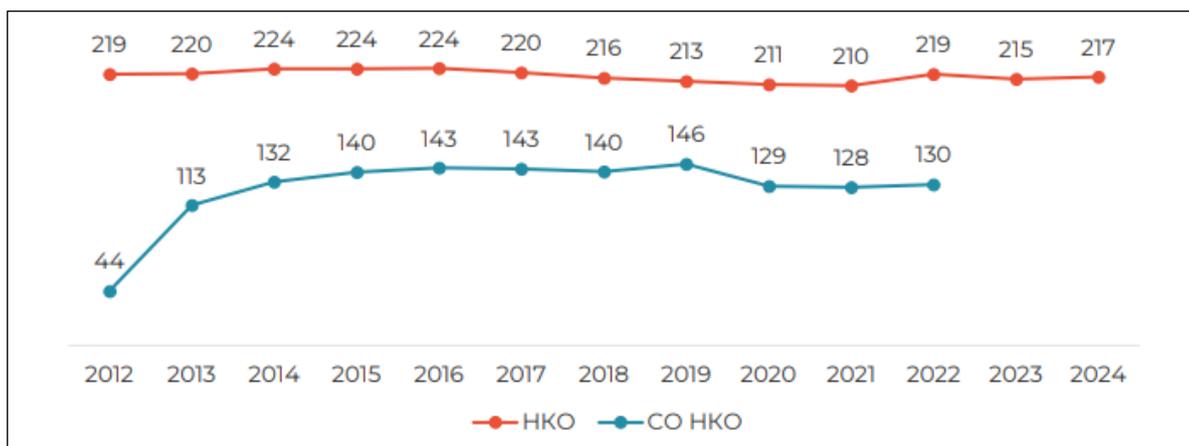


Рис. 1. Число зарегистрированных НКО в 2012-2024 гг., тыс. [8]

Структурный анализ некоммерческого сектора за 2023 год показал, что около 65% всех НКО сосредоточены в сфере социального обслуживания, образования и здравоохранения, 15% - в экологической сфере, 12% - в культуре и искусстве, 8% - в других направлениях, таких как правозащитная деятельность и международное сотрудничество. [11]

Такое распределение отражает основные потребности российского общества и демонстрирует приоритеты социального развития страны.

Особую роль в структуре некоммерческого сектора играют социально ориентированные некоммерческие организации (СО НКО), значение которых возрастает на региональном уровне, где они активно участвуют в решении социально-значимых задач с учетом специфики социально-экономического развития субъектов РФ. В ряде регионов и муниципальных образований СО НКО выступают основными поставщиками социально значимых услуг, компенсируя ограниченное присутствие государственных учреждений. Согласно данным мониторинга, проведенного Агентством стратегических исследований совместно с Минэкономразвития РФ в 2023 году, доля социальных услуг, предоставляемых СО НКО варьировалась по регионам от 25% - до 70% [4].

Существенной характеристикой СО НКО является их гибкость и адаптивность к местным потребностям. Исследование Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики» показало, что 78% СО НКО успешно адаптируют свои программы под конкретные потребности населения в отличие от 35% государственных учреждений [4].

Финансовую поддержку деятельности СО НКО оказывают различные организации и органы РФ. Информация о финансировании СО НКО в 2023–2024 годах на федеральном уровне приведена в таблице 1.

Сводная информация о финансировании СО НКО в 2023–2024 годах на федеральном уровне [4].

Государственный орган РФ, оказывающий финансовую поддержку СО НКО	Объем государственной финансовой поддержки, млн руб.		Количество СО НКО, получивших финансовую поддержку	
	2023 г.	2024 г.	2023 г.	2024 г.
Минздрав России	75 039,2	80 229,46	3	3
Минпросвещения России	6 908,5	9 753,54	155	167
Минкультуры России	16 044,9	18 188,49	156	145
Минобрнауки России	61 602,4	62 449,22	111	92
Минспорт России	7 475,7	8 012,34	86	56
Минтруда России	7 986,8	12 173,31	47	10
МЧС России	79,2	45,59	18	10
МВД России	351,5	847,38	3	4
Минстрой России	69 085,3	43 992,66	310	288
Росмолодежь	49 627,8	29 018,59	93	67
ФАС России	331,8	193,04	23	23
МВР России	20,5	0	1	0
Минприроды России	23,2	57,18	1	1
Россотрудничество	129,9	18,01	7	3
ЦМВА России	11,3	1,171	1	1

Анализ данных таблицы 1 показывает, что основными источниками финансовой поддержки СО НКО остаются Министерство здравоохранения, Министерство науки и высшего образования, Минстрой России и Росмолодежь.

Таким образом, количественный рост некоммерческих организаций, расширение направлений их деятельности и развитие механизма государственной поддержки позволяет рассматривать некоммерческий сектор как значимый и устойчивый элемент социально-экономической системы. Возрастающая роль некоммерческих организаций в социально-экономическом развитии страны обуславливает необходимость анализа условий их функционирования, определяемых, прежде всего, правовым статусом НКО. Именно правовой статус определяет цели и направления их деятельности, организационно-правовые формы, а также особенности формирования и использования финансовых ресурсов и др. В этой связи анализ правового статуса и специфики деятельности НКО является важной частью исследования некоммерческого сектора экономики.

В научной и экономической литературе сформирован ряд теоретических подходов, направленных на объяснение природы и особенностей функционирования некоммерческого сектора. Наиболее распространенными являются три подхода к объяснению природы и специфики деятельности организаций некоммерческого сектора: экономический, гражданско-правовой и бухгалтерский.

С точки зрения экономического подхода, НКО рассматриваются как институт, возникающий в ответ на «провалы рынка» и «провалы государства», как субъекты, выполняющие функции, которые рынок или государство не могут или не хотят эффективно обеспечить. Некоммерческие организации, согласно этому подходу, компенсируют пробелы государственной социальной политики (нехватку средств, невозможность качественного адресного оказания помощи, недостаточную проработанность социальных проблем и др.) и устраняют недостатки рынка, который не заинтересован в производстве общественных благ из-за экономической невыгодности. [3].

В рамках гражданско-правового подхода акцент делается на особой юридической природе НКО, формах их учреждения, особенностях правоспособности, отсутствии распределения прибыли и специфике имущественных отношений. Согласно данному

подходу, если организация создана не для получения и распределения прибыли между собственниками, а для достижения уставных общественно полезных целей, то она по сути является НКО. Кроме того, гражданско-правовой подход рассматривает НКО как результат системного воздействия нормативных правил, установленных ГК РФ (общие правила для юридических лиц с выделением НКО), специализированными законами (уточняющими организационно-правовые формы, права, обязанности и ограничения). [6].

Бухгалтерский подход фокусируется на особенностях учёта, отчётности и финансовой прозрачности НКО. Здесь ключевым критерием отнесения организации к некоммерческому сектору также является отсутствие цели извлечения прибыли и характер использования полученных средств - исключительно на достижение уставных целей. Но исследователи отмечают, что это определение слишком узкое. Фактически НКО могут зарабатывать деньги, но обязаны направлять их только на общественно полезные цели — помощь людям, образование, защиту прав, экологию и т. д. Более обоснованным является рассмотрение бухгалтерского подхода не как простой технической фиксации финансово-хозяйственных операций, а как целостной системы организации учета, направленной на обеспечение целевого использования ресурсов, финансовой прозрачности, подотчетности и соответствия законодательным требованиям.

Таким образом, каждый из этих трех подходов взаимодополняют друг друга: экономический объясняет функциональную роль НКО в обществе и экономике; гражданско-правовой раскрывает правовую форму и ограничения, в том числе запрет распределения прибыли; бухгалтерский фиксирует механизмы финансовой прозрачности и контроля. Именно комплексное рассмотрение данных подходов позволяет наиболее полно описать современную сущность и специфику деятельности некоммерческого сектора.

Правовой статус НКО носит сложный и комплексный характер, так как он определяется положениями нескольких отраслей права: конституционного, гражданского, финансового, налогового, трудового, административного.

Правовой статус НКО включает совокупность закреплённых законодательно прав, обязанностей и гарантий, которые распространяются на все некоммерческие организации без исключения. Эти общие положения формируют единый, универсальный статус НКО как особой категории юридических лиц.

Основным законодательным актом, определяющим правовой статус НКО, является Федеральный закон «О некоммерческих организациях» от 12.01.1996 № 7-ФЗ. Согласно положениям статьи 2 данного, НКО создаются исключительно для реализации «социальных, благотворительных, культурных, образовательных, научных и иных общественно полезных целей» (ст. 2), что принципиально отличает их от коммерческих организаций и определяет их особый правовой статус и особое место в социально-экономической системе.

Государство осуществляет комплексное нормативное регулирование сферы НКО. Законодательно устанавливаются единые требования к созданию таких организаций, а государственная регистрация производится уполномоченными органами. Для отдельных видов деятельности НКО требуется получение специальных разрешений (лицензий), обязательная аккредитация или включение в специальные реестры, что усиливает контроль за их функционированием.

Некоммерческая организация приобретает статус юридического лица и возможность участвовать в гражданском обороте с момента внесения сведений о ней в единый государственный реестр.

Процедура государственной регистрации НКО, внесения сведений в Единый государственный реестр юридических лиц (ЕГРЮЛ) осуществляется по тем же правилам, что и регистрация других юридических лиц, установленным Федеральным законом № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» от 08.08.2001, с учетом специальных требований, предусмотренных отдельными федеральными законами, регулирующими деятельность различных

организационно-правовых форм юридических лиц. [6]. Через механизм регистрации НКО приобретает правосубъектность и может вступать в гражданский оборот.

Регистрация осуществляется Министерством юстиции Российской Федерации и его территориальными органами, которые в дальнейшем выполняют функции надзора за деятельностью НКО. Минюст РФ контролирует соблюдение НКО требований законодательства, своевременность предоставления отчетности, соответствие фактической деятельности уставным целям, а также корректность ведения документации.

Отдельные категории некоммерческих организаций обладают специализированным административно-правовым статусом, установленным специальными федеральными законами. Подобный статус имеют, например, общественные объединения, религиозные организации, благотворительные структуры, фонды и автономные некоммерческие организации.

Как самостоятельные юридические лица, НКО обладают обособленным имуществом, которое принадлежит им на праве собственности, либо на праве оперативного управления, и полностью отделено от имущества её учредителей, а также других физических и юридических лиц. НКО вправе использовать и отчуждать имущество в пределах, которые необходимы для реализации целей и задач, закрепленных в уставе. Действующее законодательство предусматривает также возможность создания НКО целевых капиталов на особых, специально установленных условиях [1].

Некоммерческие организации несут ответственность по своим обязательствам не всем своим имуществом, а лишь той его частью, которая может быть направлена на погашение задолженности согласно требованиям закона. Следовательно, у НКО существует категория активов, которые обладают правовой защитой и которые не могут быть взысканы по требованиям кредиторов. Это касается имущества, предназначенного исключительно для осуществления уставной деятельности, а также средств, сформированных в виде целевого капитала, которые, как правило, не подлежат изъятию. Ограничение имущественной ответственности НКО определяет снижение рисков для организации и её учредителей, поскольку взыскание допускается только в отношении разрешенных законом активов.

Стабильность деятельности любой организации обусловлена наличием источников ее финансового обеспечения и последующим состоянием ресурсов. Финансы некоммерческих организаций можно определить как совокупность денежных отношений, возникающих в процессе привлечения, распределения, накопления и использования средств и фондов субъектами, создающими общественные блага, ведущими благотворительную работу и работу по обеспечению коллективных форм потребления [9].

К числу основных характеристик финансов НКО относятся:

- преобладающий односторонний и безвозмездный характер движения денежных потоков, при котором поступление средств не связано с встречным оборотом товаров или услуг и не предполагает эквивалентного возмещения;
- перераспределительная направленность финансовых отношений, отражающих участие НКО во вторичном распределении уже созданного валового национального дохода от доноров к лицам, нуждающимся в социальной поддержке, тем самым способствуя снижению социального неравенства и повышению качества уровня жизни;
- особая, обусловленная целями деятельности структура формируемых фондов: централизованных (государственные гранты, субсидии, федеральные программы), так и децентрализованных (местные пожертвования, благотворительные сборы). Созданные фонды направляются на строго целевые программы и коллективные потребности (если это локальные коллективные сообщества)
- зависимость от внешних источников финансирования. Деятельность НКО в силу специфики не обеспечивается достаточным уровнем собственных доходов, вследствие чего некоммерческие организации нуждаются во внешних источниках финансирования. В отличие от коммерческих организаций, которые обращаются к внешним источникам

финансирования лишь в отдельных ситуациях - например, для расширения бизнеса или запуска новых проектов, - НКО постоянно нуждаются во внешней поддержке.

Для них привлечение средств от учредителей, членов, благотворителей, грантодателей и иных жертвователей является неотъемлемой частью текущей деятельности, без которой невозможно осуществлять программы и выполнять социальные задачи. При этом все получаемые финансовые ресурсы рассматриваются как инструмент достижения социальных, образовательных, культурных, благотворительных и других общественно-значимых задач. Источники финансирования деятельности НКО, в отличие от коммерческих организаций достаточно разнообразны (представлены в таблице 3).

Таблица 3

Состав финансовых ресурсов некоммерческой организации в РФ

Денежные поступления	Доходы от деятельности, приносящей доходы
Поступления из бюджетов публично правовых образований	Доходы (выручка) от реализации товаров, работ, услуг, имущественных прав
Безвозмездные субсидии некоммерческим организациям на осуществление уставной деятельности	Субсидии в целях возмещения затрат НКО в связи с оказанием ею специализированных видов услуг в соответствии с государственным (муниципальным) заданием
Поступления из бюджетов государственных внебюджетных фондов	Денежные средства и иное имущество
Гранты от российских физических лиц	Доходы, связанные с участием в уставных капиталах других организаций
Гранты от российских коммерческих организаций	Доходы, связанные с предоставлением за плату во временное пользование (временное владение и пользование) активов организации
Гранты от некоммерческих неправительственных организаций	Проценты и иные доходы по ценным бумагам
Гранты от иностранных государств, их государственных органов, международных и иностранных организаций	Доходы от продажи основных средств и иных активов, отличных от денежных средств (кроме иностранной валюты), продукции, товаров
Гранты от иностранных граждан и лиц без гражданства	Доходы от деятельности учрежденной НКО коммерческой организации
Активы, полученные безвозмездно, в том числе по договору дарения или наследования	Доходы от целевого капитала
Учредительные и членские взносы	Доходы от реализации товаров и услуг по договору или государственному контракту

Одной из особенностей деятельности НКО является ее двойственный характер: возможность осуществления как основной (уставной) деятельности, так и предпринимательской деятельности, имеющей строго ограниченный характер, проявляющийся в нескольких аспектах:

1. Целевое ограничение - предпринимательская деятельность допустима только если она непосредственно соответствует уставным целям организации и способствует их реализации. Любая коммерческая активность, не связанная с основной миссией НКО, считается недопустимой;

2. Запрет на распределение прибыли - в отличие от коммерческих организаций, НКО не могут распределять полученную прибыль между учредителями, участниками или членами организации. Вся прибыль от предпринимательской деятельности обязательно реинвестируется в уставную деятельность.

3. Ограничение по объему - законодательство часто устанавливает лимиты на долю доходов от предпринимательской деятельности в общем бюджете НКО. Превышение этих лимитов может привести к утрате льготного статуса или налоговых преимуществ.

4. Требование отдельного учета - НКО обязаны вести строгий отдельный учет по основной и по приносящей доход деятельности для обеспечения прозрачности использования средств и контроля целевого характера расходования прибыли.

5. Ограничение в сфере деятельности - некоммерческие организации лишены возможности вести отдельные виды предпринимательской деятельности, запрещенные законодательством для их организационно-правовой формы.

6. Приоритет основной деятельности - предпринимательская деятельность является для НКО вспомогательным инструментом и не должна приобретать характер основного или преобладающего направления работы. Существенное превышение объемов предпринимательской деятельности над общественно полезной может привести к сомнению в некоммерческом статусе организации и стать основанием для его правового пересмотра.

Изучение и анализ существующих в научной литературе подходов к оценке экономико-правовых и организационных характеристик функционирования некоммерческих организаций позволяет выделить следующие обобщенные признаки НКО по нескольким направлениям: юридическому, экономическому, организационному, социально-политическому (таблица 4).

Приведенные направления позволяют комплексно охарактеризовать правовую природу НКО и специфику их участия в гражданском обороте, особенности формирования и использования финансовых ресурсов, характер управления и социальную направленность деятельности.

Таблица 4

Обобщённые критерии, отличающие НКО от коммерческих организаций

Группа признаков	Содержание признаков
Законодательные акты, определяющие форму организации	ГК РФ и законы РФ (Федеральный закон от 12.01.96 №7-ФЗ «О некоммерческих организациях», Федеральный закон от 26.09.97 №125-ФЗ «О свободе совести и религиозных объединениях», Федеральный закон от 19.05.95 №82-ФЗ «Об общественных объединениях», Федеральный закон от 11.08.95 №135-ФЗ «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях» и т.д.
Юридические	<ul style="list-style-type: none"> • Основная цель – решение общественно значимых задач, а не получение прибыли. • Специальные организационно-правовые формы, выделенные законодательством. • Прибыль не распределяется между участниками, направляется на уставные цели. • Имущество участников становится собственностью НКО. • Возможность функционирования отдельных видов НКО без государственной регистрации. • Цели и стратегии жёстко ограничены уставом. • Правоспособность специальная – НКО имеют только гражданские права и обязанности, которые предусмотрены учредительными документами и соответствуют целям деятельности

<p>Экономические</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Результаты деятельности формируют общественные блага, часто не имеющие рыночной стоимости. • Характерна зависимость от внешних источников финансирования (гранты, пожертвования, субсидии, членские взносы и др.). • Особая структура доходов: целевое финансирование и благотворительные поступления. • Коммерческая деятельность ограничена и допустима только для достижения уставных целей • Открытость финансовой информации и подотчётность источникам финансирования. • Отсутствие единых показателей эффективности • Результативность или эффективность функционирования НКО определяется преимущественно социальными эффектами и общественной полезностью, а не величиной финансовых показателей; при этом акцент делается на степени удовлетворения потребностей целевых групп, достижении социальных изменений и общественном влиянии организации.
<p>Организационные</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Самоуправляемость и автономность управления. • Гибкая организационная структура, формируемая под уставные задачи • Специальная правоспособность: деятельность строго в рамках миссии. • Отличия в юридических и налоговых режимах от коммерческих организаций.
<p>Социально-политические</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Возникновение на основе частной инициативы для решения общественно полезных задач. ▪ Активное использование добровольческого (волонтерского) труда. ▪ Ориентация на удовлетворение общественных потребностей и реализацию социальных программ. ▪ Возможность более эффективного выполнения социальных функций из-за низкой бюрократизации. ▪ Вовлечённость в механизмы общественного контроля и социального управления

Таким образом, проведенное исследование позволяет сделать вывод о том, что некоммерческий сектор в современных условиях является устойчивым и значимым элементом социально-экономической системы России. Исследование правового статуса некоммерческих организаций показало его комплексный характер, обусловленный нормами различных отраслей права. Законодательное закрепление специальных организационно-правовых форм, запрета на распределение прибыли и требований к целевому использованию имущества формирует правовую основу устойчивого функционирования НКО и определяет специфику их участия в гражданском обороте. Систематизация обобщенных признаков некоммерческих организаций по юридическому, экономическому, организационному и социально-политическому направлениям позволила выявить их ключевые отличия от коммерческих организаций и подтвердить особую роль НКО в развитии гражданского общества, социальной сферы, повышении качества жизни населения и устойчивости социально-экономической системы в целом.

Список источников

1. Федеральный закон «О некоммерческих организациях» от 12.01.1996 N 7-ФЗ //

- СПС КонсультантПлюс. - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8824/
2. Вениченко К.Ю., Гелета И.В. Правовые основы деятельности некоммерческих организаций: учебное пособие. – Москва: Проспект, 2023. – 256 с
 3. Горячева В.Р. Теоретические обоснования функционирования некоммерческого сектора// Научная электронная библиотека «КиберЛинка». - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-obosnovaniya-funktsionirovaniya-nekommercheskogo-sektora>
 4. Доклад о деятельности и развитии социально ориентированных некоммерческих организаций в Российской Федерации за 2024 год // URL: https://www.economy.gov.ru/material/file/084f9b27bcfb4c972ab7d4eb2727042/doklad_o_deyatelnosti_i_razvitiy_sonko_v_rf_za_2024_g.pdf
 5. Дылдина А.С., Шарков, А. В. Понятие, функции и основные тенденции развития "третьего сектора" в современной России // eLIBRARY.RU: научная электронная библиотека - URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=77266643>
 6. Марсунова Е. В. Особенности законодательного регулирования гражданско-правового статуса некоммерческих организаций как юридических лиц. // Научная электронная библиотека «КиберЛинка». - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-zakonodatelnogo-regulirovaniya-grazhdansko-pravovogo-statusa-nekommercheskih-organizatsiy-kak-yuridicheskikh-lits>
 7. МИД России. Обзор международного сотрудничества в сфере некоммерческих организаций (2024). URL: https://mid.ru/ru/foreign_policy/regions/asia/1912732/
 8. Социология некоммерческого сектора и социального предпринимательства // URL: <https://www.zircon.ru/publications/sotsiologiya-sotsialnoy-sfery-i-grazhdanskogo-obshchestva/>
 9. Финансы некоммерческих организаций: учебник и практикум для вузов. – Москва.: Издательство Юрайт, 2025. - 348 с.
 10. Фонд «Наше будущее». Исследование «Состояние социального предпринимательства и НКО в России» (2024). URL: <https://nashebudushchee.ru/research/2024/>
 11. Ханбиков А.В Методика определения роли некоммерческих организаций в экономике// URL: <https://vaeel.ru/ru/article/view?id=2013>

Информация об авторе

Раджабова Маннаба Гусенмагомедовна, к.э.н., доцент кафедры «Бухгалтерский учет», Дагестанский государственный университет, г. Махачкала, Россия.

About the author

Radzhabova Mannaba Gusenmagomedovna, PhD in Economics, Associate Professor, Department of Accounting, Dagestan State University, Makhachkala, Russia.